



## Pietro Laritonda

**DATA DI NASCITA:**  
10/05/1965

### CONTATTI

Nazionalità: Italiana

Sesso: Maschile



Via Appia  
72100 Brindisi, Italia



[pietrolaritonda@hotmail.it](mailto:pietrolaritonda@hotmail.it)



(+39) 3391749051



<http://www.puntocasarelay.it>

Facebook: [https://  
www.facebook.com/  
puntocasamaterassi/](https://www.facebook.com/puntocasamaterassi/)

Whatsapp Messenger:  
whatsapp

## PRESENTAZIONE

Amministratore della Punto Casa SRL, da quasi 40 anni lavora con passione nella produzione e vendita di materassi. Ogni prodotto è realizzato a BRINDISI ed è frutto di esperienza e anni di ricerca e sviluppo. Sempre attento alle tematiche sull'ambiente e della salute personale.

## ESPERIENZA LAVORATIVA

**01/1985 - ATTUALE** - Brindisi, Italia

### Amministratore delegato

Punto Casa SRL

Amministratore delegato, formatore, addetto al reclutamento delle risorse umane, responsabile vendita, sviluppo area commerciale, responsabile social media marketing.

## COMPETENZE DIGITALI

Microsoft Office | Social Network | Posta elettronica | Utilizzo del browser | Windows | Android | Editing foto e video | Google | GoogleChrome | InternetExplorer | Mozilla Firefox | Gestione autonoma della posta e-mail | Padronanza del Pacchetto Office (Word Excel PowerPoint ecc) | Posta elettronica certificata | Instagram | Configurazioni reti Wireless | Gmail | Saper comunicare | Pianificare e organizzare | Ottime capacità organizzative | Resistenza allo stress | Skype | Whatsapp

## ATTIVITÀ SOCIALI E POLITICHE

**1965 - ATTUALE**

### Impegno per ambiente e salute

Brindisi

Da sempre impegnato per l'ambiente, per il benessere della persona e per i processi industriali e tecnologici sostenibili.

Faccio parte della **Federazione dei Verdi italiani** con l'obiettivo di favorire le politiche ambientali rendendo protagonisti i **giovani** in modo da coniugare il cambiamento culturale di cui sono promotori a un cambiamento politico che veda la fattiva realizzazione delle loro e nostre idee.

Preso atto dell'alto tasso di incidenza tumorale che coinvolge molte città pugliesi, tra cui Brindisi, la mia azienda sostiene la **Fondazione ANT**.

## COMPETENZE COMUNICATIVE E INTERPERSONALI.

### ● **Efficacia e onestà**

Sono una persona socievole e ben voluta. Posseggo ottime competenze comunicative e relazionali da cui deriva un'ottima capacità di lavoro in squadra.

Sono in grado di relazionarmi con persone di diversa età, estrazione sociale, nazionalità e cultura. Gestisco molto bene i conflitti con chi la pensa diversamente da me e posseggo inoltre una grande capacità di adattamento alla competizione. Ho competenze nel coordinamento, coinvolgimento e valorizzazione della forza lavoro attraverso progetti innovativi.

Mi occupo anche di analizzare le tendenze di mercato e di elaborare le strategie di marketing più efficaci, ho fondato la mia comunicazione sui valori dell'onestà e del valore del cliente.

## COMPETENZE DI GESTIONE E DIRETTIVE

### ● **Responsabilità, organizzazione e coordinamento**

Ho lavorato in cantieri navali, impiantistica elettrica e impianti di allarme, ristorazione, commercio e sono stato responsabile vendita autosaloni, acquisendo la conoscenza di diverse tecniche di processo e maturando competenze professionali multidisciplinari.

Dopo un periodo di attività di vendita in prima persona, ho creato un portafoglio clienti e ho coordinato 200 collaboratori di cui ero responsabile in termini di formazione e sviluppo, gestione, garantendo buoni livelli produttivi.

Nell'ambito della Direzione Commerciale, la mia principale responsabilità è relativa alla formazione dei ruoli commerciali. Organizzo i training in ingresso per le nuove risorse e il monitoraggio continuo.

Pianifico le azioni di sviluppo formativo per le figure junior ma anche per profili di maggior seniority, compresi i Manager di Area e i ruoli dirigenziali.

Seleziono e scelgo i fornitori partner, erogo direttamente interventi di formazione, prevalentemente di tipo tecnico e gestisco il budget di riferimento.